

# Od příštího roku vzniká soukromá šlechtitelská firma Sázka na »protiplísňové« okurky

ZN 12.12.91

»Máme dvě možnosti: vzdát se nizozemské konkurenci nebo výrazně zlevnit šlechtění a výrobu osiva zeleniny. Tě prvaf bych se nerad dožil, protože by mimo jiné přišly nazmar všechny šlechtitelské materiály okurek, výsledky máe třicetileté práce. Nizozemci uznávají, že máme dobré odrůdy i novošlechtění, ale oni od nás nic nepotřebují, nanejvýš levnou pracovní sílu.« Tak vidí současnou situaci ing. Bohuslav Holman ze Šlechtitelské stanice Smržice na Prostějovsku.

Z tohoto poznání vychází i jeho rozhodnutí podstoupit nemalé riziko a začít podnikat na vlastní pěst. Jako šlechtitel se specializoval především na okurky a je autorem jejich dvanácti odrůd. Nejvíce si zakládá na svých »novinkách« – Regině a Noře, velmi odolných proti obávané plísni okurkové. I v typicky plísňových ročních cích je u nich možné docílit dobrou úrodu za předpokladu, že pěstitele důsledně dodrží doporučenou odrůdovou technologii.

»Od začátku příštího roku chci pokračovat ve šlechtění okurek už jako soukromá firma a financovat ho ze zisku z prodeje osiva,« vysvětlil nám svůj podnikatelský záměr ing. B. Holman. »Mám sice určitý příslib na dotaci od ministerstva zemědělství, ale příšlí na něj nespolehám, kasa se může rychle vyprázdnit. Letos jsem si vzal obchodní úvěr na čtyři měsíce, abych mohl zaplatit to nejnntnější, co pro začátek potřebuji.«

Podnikatelskou základnu bude mít tato rodinná firma v Bzenci, kde si už ing. B. Holman dohodl pronájem půdy. Než se na šlechtění moderně vybaví, počítá s křížením i testováním okurek přímo na poli pod fólií. Během pěti až šesti let si chce postavit dva sklenky a později snad i fyto-tron a laboratoř na tkáňové kultury.

Už pro letošní jaro připraví tato firma, kromě kilogramového balení pro velké pěstitele, také 300 tisíc sáčků s osivem »protiplísňových« okurek, což by mohlo uspokojit celkovou poptávku na našem trhu asi z jedné pětiny. »Osivo zabalíme ručně do originálních sáčků s obsahem 2,5 gramu a v žádném nebude větší rozdíl od uvedené hmotnosti než čtyři procenta. Osivo mám od známých množitelů ze ZD Dub na Olomoucku a sáčky koupím na krátkodobý úvěr s 3,5 procentním úrokem od jedné vídeňské firmy.«

Nutno podotknout, že firma ing. B.

Holman poskytne obchodníkům i pěstitelům nejen kvalitní osivo výkonných a odolných odrůd salátových okurek i nakládaček, ale také podrobné rady jak s ním zacházet a úspěšně z něj vypěstovat okurky. Základní informace jsou uvedené na zadní straně balíčku s osivem a velmi podrobný návod v knížce Jak vypěstovat zdravé okurky i v plísňových letech, jejímž autorem a zároveň také vydavatelem, je ing. B. Holman. Dá se tedy očekávat, že poskytované služby budou skutečně perfektní, na vysoké odborné úrovni. Kdo jiný by mohl lépe poradit než sám autor odrůdy, který zná každou podrobnost.

Vyjdou-li ing. B. Holmanovi všechny jeho současné plány, bude mít za pět až šest let šlechtitelský provoz, další dvě nové odrůdy holandského typu s hladkým povrchem, 2,5 hektaru půdy na množení osiva a vlastní obchodní činnost. »Předpokládám, že režijní náklady naší soukromé firmy budou daleko nižší než u velkého podniku. Domnívám se, že stačí, když si v létě najmu sezónní zaměstnance jen na měsíc a v zimě na domácí práci – balení osiva. V rámci připravované privatizace počítám s tím, že získám i část vlastnických práv k odrůdám, které jsem vyšlechtil a zatím jsou majetkem Šlechtitelské stanice Smržice. To považuji za důležité, abych nemusel platit licenční poplatky a mohl dělat udržovací šlechtění. Víím, že konkurovat osivu holandských odrůd je možné jen stejnou kvalitou, ale nižší cenou.«